



FRANQUICIAS

@SANTOSCAFE.OK



santos
CAFE & BRUNCH

¿POR QUE SANTOS CAFE & BRUNCH?



Porque no somos solo una cafetería, somos un lugar donde cada cliente se siente parte de una familia. En Santos Café & Brunch combinamos:

Un concepto único y probado: unimos la tradición del café con la tendencia del brunch, ofreciendo una propuesta fresca y diferenciadora.

Calidad y confianza: productos seleccionados, carta dinámica y procesos estandarizados que aseguran una experiencia consistente.

Identidad de marca fuerte: un ambiente cálido y cercano que genera comunidad y fidelización.

Acompañamiento total: desde la elección del local hasta la operación diaria, brindamos soporte continuo para que tu franquicia crezca.

Oportunidad de negocio sólida: inversión escalable según el formato elegido y un retorno proyectado entre 18 y 36 meses.

En Santos Café & Brunch creemos que el éxito se construye juntos: vos aportás tu compromiso y nosotros te damos el respaldo, la marca y la experiencia para que tu negocio florezca.

BENEFICIOS DE ELEGIR NUESTRA FRANQUICIA

- ✓ Acompañamiento integral en todo el proceso de apertura.
- ✓ Asesoramiento para elección de zona estratégica y local.
- ✓ Apoyo en la negociación del contrato de alquiler.
- ✓ Capacitación inicial y continua en gestión, servicio y cocina.
- ✓ Manuales de operación y estándares de calidad.
- ✓ Provisión de la mercadería.
- ✓ Marketing digital centralizado y acuerdos con bancos.
- ✓ Sistema de gestión propio.
- ✓ Opcional: Asesoramiento contable e impositivo.

NUESTRA PROPUESTA

- Cafetería & brunch de autor con identidad única.
- Ambiente cálido y familiar que genera comunidad.
- Carta versátil e innovadora.
- Modelo probado, estandarizado y escalable.

RESPONSABILIDADES

SANTOS CAFE & BRUNCH (FRANQUICIANTE)

- o Know-how: manuales operativos, procesos y mejores prácticas.
- o Capacitación continua en gestión y administración del negocio.
- o Asesoramiento estratégico en la elección de la ubicación del local.
- o Diseño y ambientación del local siguiendo la identidad de marca.
- o Provisión de la mercadería, garantizando calidad y homogeneidad en la experiencia gastronómica.
- o Innovación constante en la carta.
- o Estrategias de marketing centralizadas.
- o Sistema de gestión de la operación, el control de stock y la administración diaria.
- o Soporte opcional en materia contable e impositiva.

FRANQUICIADO

- o Inversión inicial y capital de trabajo para la apertura y operación del local.
- o Selección, contratación y gestión del personal
- o Asegurar equipos capacitados y alineados con la cultura Santos.
- o Operación diaria del negocio bajo los manuales y procesos establecidos por la marca.
- o Cumplimiento estricto de los estándares de calidad, higiene, seguridad.
- o Garantizar la esencia de Santos Café & Brunch en cada interacción.
- o Participar en capacitaciones periódicas y aplicar mejoras continuas sugeridas por la marca.
- o Pago del canon de ingreso y regalías.
- o Mantener el ambiente familiar que caracteriza a Santos Café & Brunch.
- o Velar por la imagen de la marca, respetando lineamientos de diseño, comunicación y marketing.

FORMATO DE INVERSION

// FORMATO DE INVERSIÓN //

Formato	Superficie	Inversión estimada (USD)	Recupero estimado *
Boutique	35-50 m²	45 000 - 60 000	18-36 meses
Full Brunch	50-90 m²	60 000 - 100 000	24-48 meses
Full Plus Premium	>120 m²	120 000 - 180 000	36-60 meses

// ESTRUCTURA DE FRANQUICIA //

// CANON DE ENTRADA //

Fee de entrada	USD 8.000
Incluye	■ Uso de marca ■ Manual operativo ■ Capacitación pre apertura ■ Asistencia apertura ■ Selección de local ■ Diseño del local

// GASTOS MENSUALES //

Royalty sobre ventas	5%
Marketing	1%

// CONTRATO //

Duración mínima	5 años
Renovación	20% sobre el fee de entrada vigente. Sin cargo si se supera el umbral de ventas promedio anual.

// INVERSIÓN INICIAL //

Armado y acondicionamiento	Según estimación por formato (ver tabla de inversión)
----------------------------	---

* Los valores de inversión, superficies y tiempos de recupero presentados son estimaciones orientativas basadas en experiencias previas y en las condiciones de mercado actuales. El monto final puede variar según factores como:

• Ubicación del local y valor de alquiler.

• Costos de obra y adecuación edilicia.

• Tipo de equipamiento seleccionado.

• Condiciones contractuales específicas.

• Fluctuaciones económicas y financieras.

Estos números no constituyen una garantía de rentabilidad ni de resultados futuros. El análisis definitivo de inversión se realizará de manera personalizada con cada franquiciado interesado.

- No requiere experiencia en gastronomía.
- Opción para operadores activos o inversores puros.
- Buscamos compromiso, visión de crecimiento y pasión por brindar experiencias únicas.

PROXIMO PASO

Completá nuestro formulario de aplicación y demos el primer paso juntos.

@SANTOSCAFE.OK



**COMPLETA
NUESTRO
FORMULARIO
PARA AVANZAR
CON UNA
ENTREVISTA**





santos